



**BNP PARIBAS  
REAL ESTATE**



BNP Paribas Real Estate Investment Management (BNP Paribas REIM) bietet innerhalb der BNP Paribas Gruppe ein umfangreiches Angebot an Immobilien-Investmentlösungen, die sämtliche Assetklassen und europäische Märkte abdecken und auf die individuellen Bedürfnisse und Risikoprofile der privaten und institutionellen Anleger zugeschnitten sind. Die BNP Paribas REIM kann dabei auf das gesamte Netzwerk und das Know-how der BNP Paribas, als europäische Großbank, zurückgreifen. Wir sind mit über 360 Mitarbeitenden in 7 europäischen Ländern vertreten und managen ein Immobilienvermögen von rund 30 Mrd. EUR.

In **München** suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

## **SENIOR MANGER (M/W/D) INSTITUTIONAL SALES – REAL ESTATE INVESTMENT PRODUCTS**

### **Aufgaben, die Sie voranbringen:**

- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu institutionellen Investoren im deutschsprachigen Raum (Deutschland, Österreich) sowie Beteiligung an der internationalen Plattform von BNPP
- Strategischer Ansatz für neue Perspektiven; Erkennen von Geschäftspotenzialen beim Kunden, Kaltakquise und Öffnen von Türen bei neuen Kunden
- Entwicklung von Neu-Geschäft/Business Development, Entwicklung von Konzepten zum nachhaltigen Ausbau von institutionellen Kundensegmenten
- Erreichen der Vertriebsziele/Fund Raising
- Mitwirkung bei der Produktentwicklung und Pre-Sales-Marketing: Aktive Teilnahme an der Produktentwicklungsphase, um den Markt zu testen und zu kalibrieren, die kommerziellen Aspekte des neuen Produkts zu entwickeln und über die Vertriebsstrategie zu beraten
- Beitrag zur Kapitalbeschaffung im gesamten internationalen REIM Geschäft und Vermarktung der gesamten internationalen REIM Produktpalette
- Sicherstellen, dass REIM in relevante Ausschreibungsprozesse einbezogen wird und Verantwortung für die Erstellung hochwertiger RFP-Antworten
- Aufbau von starken internen REIM Beziehungen, um einen guten Informationsfluss und eine gute Zusammenarbeit bei Projekten sicherzustellen
- Rückmeldungen von Anlegern zu Bedürfnissen und Trends erfragen und diese Informationen intern weitergeben
- Nutzung und Kooperation mit der BNP Paribas Group (BNPP RE, BNPP CIB, BNPP AM...) und eventuell anderen externen Beratern, um Investoren zu erreichen

### **Ihre Erfahrung sichert Qualität:**

- Abschluss eines wirtschaftswissenschaftlichen Studiums, idealerweise mit Fokus auf Immobilien
- Tiefes Know-how zu Immobilien Investment- und Fonds-Produkten
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und der Betreuung von institutionellen Investoren mit entsprechendem aktiven Netzwerk
- Starke Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten gepaart mit Verhandlungsgeschick
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Eigeninitiative und hohem Qualitätsanspruch
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Fremdsprache(n) erwünscht

### **Was wir Ihnen bieten:**

- Langfristige Weiterentwicklungsperspektiven in einem teamorientierten und europäischen Arbeitsumfeld mit Freiraum für Gestaltung
- Zielgerichtete Förderung mit Weiterentwicklungsangeboten und Feedback
- Möglichkeit für mobiles Arbeiten, moderne Arbeitsausstattung sowie ein Arbeitsplatz in zentraler Lage
- Professionelle Unterstützung bei der Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben durch professionellen Angebote und flexiblen Arbeitszeitlösungen
- Umfangreiche Sozialleistungen (wie z. B. betriebliche Altersvorsorge, Essens- und Fahrtkostenzuschuss, Fitness- und Gesundheitsangebote, PKW -Leasing)

### **Dynamische Perspektiven in stabilem Umfeld**

Die BNP Paribas Gruppe bietet in Deutschland ein einzigartiges Arbeitsumfeld: Unsere 12 Gesellschaften bilden gemeinsam eine lernende Organisation, in der unsere Mitarbeitenden ihr Wissen miteinander teilen und sich dafür einsetzen, dass unsere Kunden von diesem großen Erfahrungsschatz profitieren. Werden Sie Teil unseres Teams, und treiben Sie eine Welt im Wandel mit Ihren eigenen Ideen voran.

### **Klingt spannend?**

Dann freuen wir uns jetzt auf Ihre Online-Bewerbung inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung, dem frühestmöglichen Eintrittstermin und relevanten Zeugnissen per E-Mail an [hr-recruitment.realestate@bnpparibas.com](mailto:hr-recruitment.realestate@bnpparibas.com). Für Ihre Fragen ist Alexandra Grunau unter +49 (0)69-298 99-159 oder der oben genannten E-Mail-Adresse für Sie da.

*Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir Papierbewerbungen leider aus Datenschutzgründen nicht berücksichtigen können.*